



*Sagen Sie JA!*

# 23. MÄRZ 2019

## VERTRIEB

### Seminarinhalte:

#### Kundenansprache, aber wie?

Neukunden-Akquise

Bestandskundenpflege

#### Gesprächsführung & Kommunikation

Verkaufsmethoden

Vertriebsstrategien

#### Sales Calls

Vom Sales Lead bis zum Kunden

Zielgruppenanalyse

#### Vertrieb in der Praxis

Erarbeiten eines individuellen Vertriebskonzeptes

**Ziel:** Entdecken Sie für Ihr Unternehmen, die richtige Vertriebsstrategie, bauen Sie Stück für Stück Ihren Kundenstamm auf und bringen Sie Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs.

**AKEBA SEMINAR**  
09:00 – 17:00 UHR

**ZIELGRUPPE:**  
UNTERNEHMER/INNEN  
GRÜNDER/INNEN

**ALLE, DIE**  
KUNDENGEWINNUNG  
ALS HERAUS-  
FORDERUNG SEHEN

**OHNE KUNDEN –**  
KEINEN UMSATZ!

**FÜHREN SIE IHR**  
UNTERNEHMEN!

**ANMELDUNG UNTER:**

[info@akeba.de](mailto:info@akeba.de)

0172/ 60 74 655

0173/ 80 14 062

**AKEBA**  
**BILDUNGS- UND**  
**BERATUNGSZENTRUM**

Altkönigstraße 12  
65239 Hochheim am Main

[www.akeba.de](http://www.akeba.de)

**INVESTITION:**  
€ 149.- inkl. MwSt.